**Jak ogarnąć sprzedaż online i uniknąć błędów?**

**Jak można stworzyć nowy rynek? Co to jest lokowanie produktu i jak je wykorzystać do zwiększania sprzedaży?**

Kurs [Nowoczesna sprzedaż](https://allegro.pl/oferta/kurs-wideo-nowoczesna-sprzedaz-hit-7785694021) to 26 nagrań wideo

4 zasoby i bonus

Z kursu dowiesz się, jak na sprzedaż działa informacja. Czym jest.inspiracja do zainteresowania odbiorcy, a także jaki ona ma wpływ na motywację do zakupu. O tym, czego nie robić będąc sprzedawcą, a jak można dodatkowo wykorzystać swoje, prywatne profile do sprzedaży w sposób naturalny i niezbyt nachalny. Jakie są najczęstsze błędy początkujących sprzedawców, a także jak zastosować nowoczesne metody i umiejętnie kreować nowe rynki zbytu.

**Czego się nauczysz**

1. Co oznacza określenie sprzedaż i czym jest nowoczesna sprzedaż?

2. Jak można stworzyć nowy rynek?

3. Jak sprzedaje się naturalnie, a nie ciągle i nachalnie?

4. Jak stosuje nowoczesne techniki sprzedaży?

5. Co to jest lokowanie produktu i jak je wykorzystać do zwiększania sprzedaży?

**Czy istnieją jakieś wymagania dotyczące kursu?**

Chęć nauki

**Dla kogo jest ten kurs:**

Osoby początkujące w sprzedaży i biznesie, ale także nieco już zaawansowane, ale nie za bardzo rozumiejące najnowszych uwarunkowań rynku. Albo chcące poszerzyć swoją wiedzę w tym zakresie.

[Przedsprzedaż tylko 11 sztuk w okazyjnej cenie](https://allegro.pl/oferta/kurs-wideo-nowoczesna-sprzedaz-hit-7785694021)